

# Media Broadcast Solution – авторизованный сервисный партнер Canare в России

Интервью с Федором Лискиным, генеральным директором MBS

## От редакции.

Кабели и кабельные сборки (тактические кабели) – неотъемлемый и очень важный компонент любой медиасистемы. Но и один из самых уязвимых, поскольку во время работы подвергается различным внешним воздействиям, в том числе и механическим. К тому же с расширением применения формата 4K растет потребность в оптических и гибридных кабелях.

С другой стороны, производители кабельной продукции и разъемов очень трепетно относятся к своей репутации, а потому поставляют только готовые изделия, а не элементы для их самостоятельной сборки. Чтобы получить такое право, необходимо соответствовать всем технологическим и производственным требованиям производителя. Статус сертифицированного партнера недавно получила российская компания Media Broadcast Solution (MBS), дочерняя компания ООО «Научно-производственное объединение «Перспектива». На базе Производственного объединения «Перспектива» в Дубне компания MBS производит сервисное обслуживание гибридных кабелей и комплектующих, занимается разработкой коммутационных и кабельных систем. Ниже приводится интервью с генеральным директором MBS Федором Лискиным.

## Каковы были предпосылки организации в России на базе ПО «Перспектива» производства кабельных сборок Canare?

Так получилось, что компания Canare, начиная примерно с 2013 года, стала постепенно терять свои позиции на российском рынке, что было связано с разными причинами, и как следствие, развитие официальных партнерских отношений с японским брендом на территории нашей страны переживало не

простые времена. Как такового, официально-го производства гибридных кабельных сборок на нашем рынке организовано не было, что сделало нас уникальным поставщиком услуг. До того, как оно было организовано, все сводилось к приобретению за рубежом уже готовых кабельных сборок, а это, во-первых, гораздо дороже, а во-вторых, ждать их поставки приходилось очень долго – неделями, а то и месяцами.

Плюс ко всему, для группы компаний «Перспектива» это стало следующим шагом развития. Являясь как производителем, так и поставщиком широкого спектра оборудования для телерадиопроизводства и обладая всеми необходимыми компетенциями, «Перспектива» не могла не расширить свое присутствие и на рынке коммутации оборудования. Так что наш интерес к Canare вполне обоснован. К тому же это позволяет нам выйти на новый уровень как поставщика и оборудования, и сервиса.

Еще один фактор – это внедрение формата 4K, а работать с этим форматом куда проще, используя гибридный кабель, причем как в студии, так и на выезде. И здесь в наших планах были не только производство и продажа кабелей, но и организация сервис-центра, выполняющего сопровождение, обслуживание и ремонт кабельного хозяйства разных пользователей.

## Насколько эти планы уже реализованы?

Я считаю, что на сегодня эти планы реализованы ровно на 50%. То есть производство и продажа кабелей уже есть, а организация сервиса находится на этапе развития. Мы получили оборудование, статус авторизованного партнера Canare в части производства, сервисного обслуживания и ремонта гибридных кабельных сборок в соответствии со стандартами SMPTE 304 и SMPTE 311M, уже есть первые поставки продукции на некоторые федеральные телеканалы, наши кабели применялись во время трансляции Парада Победы, состоявшегося в нынешнем году. В соответствии с требованиями заказчика оговаривались разные параметры, включая длины кабелей. Важно отметить, что никаких проблем во время трансляции не возникло и претензий к нашим кабелям не было.



Кабели и разъемы Canare перед сборкой

Что касается сервиса, то здесь мы пока на начальной стадии в том смысле, что сами мы готовы оказывать такие услуги, и сейчас идет работа по подписанию договора с крупным заказчиком. Называть его, думаю, пока преждевременно. Речь идет о годовом контракте, предусматривающем всеобъемлющее сопровождение кабельного хозяйства, включая выезд на место работы ПТС, предварительную проверку всех кабелей и разъемов, профилактику, обслуживание и при необходимости замену тех или иных элементов, вышедших из строя.

## А насколько сложно было пройти все процедуры в самой компании Canare?

Прежде всего, это было довольно долго. Активные действия начались в августе 2019 года, когда в Японию отправились инженеры Производственного объединения «Перспектива», чтобы пройти обучение. В конце года получили оборудование и контрольное задание по изготовлению образцов кабелей в строгом соответствии с регламентом Canare. Мы эти образцы изготовили и отправили в Японию, где их должны были протестировать и убедиться, что все требования выполнены. Процедура эта длительная, да еще пандемия коронавируса внесла свои коррективы, увеличив время ожидания.

Так что только в конце февраля или начале марта нынешнего года мы получили подтверждение, что экзамен сдан, а потом еще долго ждали прибытия отправленного из Canare официального сертификата.

Ну а сложность обусловлена тем, что Canare – японский производитель, и был



*Проверка качества кабельной сборки с помощью лазера*



*Оборудование Canare на производственной базе ПО «Перспектива»*



*Компаундирование разъемов Canare*

очень серьезный языковой барьер между нашими инженерами и специалистами Canare. В этом плане с европейскими производителями работать гораздо проще. К тому же японцы очень скрупулезны когда дело касается соблюдения технологии и обеспечения качества продукции. Они требуют, чтобы партнеры, авторизованные как сборщики кабелей Canare, гарантировали такое же их качество, как и на предприятии в Японии. Так что нашим инженерам пришлось провести в компании Canare несколько недель, детально вникнуть в особенности производства, освоить технологию. Теперь они являются единственными сертифицированными специалистами в России.

Зато и результат – высокий. Ведь Canare не продает разъемы тем, у кого нет сертификата, аналогичного нашему. А в России таких пока больше нет. Все остальные могут приобрести только уже готовые изделия.

Еще хочу отметить, что и во всем мире число партнеров Canare с таким же статусом, как у нас, исчисляется буквально единицами. Что тоже вселяет в нас определенную гордость.

Еще нужно сказать, что поскольку ПО «Перспектива» является резидентом особой экономической зоны, мы должны не только что-то продавать, но и в первую очередь производить. Сначала ПО «Перспектива» освоило сборку телевизионных камер Ikegami, организовав производство в Дубне. А камеры эти оснащаются гибридным камерным каналом. Это тоже подсказало нам идею наладить производство еще и кабельных сборок. К тому же выяснилось, что сборки Canare полностью взаимозаменяемы со сборками Leto. Есть соответствующие протоколы измерений, свидетельствующие, что при замене Leto на Canare и обратно характеристики тракта остаются неизменными. Да и в российских телекомпаниях, там, где используются оптические и гибридные кабельные линии, применяются по большей части разъемы либо Canare, либо Leto. Реже используются разъемы Neutrik, и это наша следующая цель, мы работаем в этом направлении.

### Если говорить о налаженном у вас производстве, что оно собой представляет?

Мы имеем технологическую базу в полном соответствии с рекомендациями Canare – лаборатория приобретена именно по той спецификации, которую предоставил производитель. Производство развернуто в Дубне. Контроль качества – очень строгий. К примеру, время сушки разъема составляет 16 ч. Режим так называемой плавной сушки позволяет получить требуемые прочностные характеристики разъема, и для реализации этого режима мы располагаем соответствующим оборудованием.

Есть клеи и компаунды, высыхающие быстрее, но тогда велик риск, что компаунд потрескается, станет чрезмерно жестким или, наоборот, недопустимо мягким. Мы же строго соблюдаем технологию, клеи и многосоставные компоненты получаем напрямую из Японии, работаем на фирменном оборудовании Canare. Все это служит залогом высокого качества нашей продукции, которая, повторюсь, ничем не отличается от непосредственно японской.

Уже сейчас у нас на складе есть около 1 км кабеля и 20 разъемов, так что буквально в течение максимум трех дней мы можем изготовить определенное количество кабельных сборок. Например, сделать 10 сборок по 100 м или иное количество в соответствии с конкретными потребностями заказчика. Так что речь идет не о неделях и месяцах, а всего о нескольких днях выполнения заказа. В целом же имеющихся сейчас производственных мощностей хватает на то, чтобы обработать до 1...1,5 км кабеля в течение трех дней.

Что касается контроля качества, то для этого тоже было приобретено специальное контрольно-измерительное оборудование именно для гибридных кабелей, включая и рефлектометр. Вся аппаратура – японского производства.

Еще одно наше преимущество в том, что мы находимся в особой экономической зоне, и это позволяет нам иметь склад временного хранения, где сформирован достаточно большой запас исходных материалов и компонентов. Тогда как у большинства компаний, только про-

дающих кабельную продукцию, в наличии лишь несколько наиболее ходовых изделий, и если заказчику нужно что-то другое, то ему приходится либо делать предварительный заказ и ждать примерно 12 недель, либо приобретать то, что есть, даже если оно не полностью соответствует потребностям. Например, переплачивать за избыточную длину кабеля.

И еще одно наше конкурентное преимущество на российском рынке заключается в том, что мы можем и имеем право выполнять ремонт кабелей, в том числе делать замену разъемов. Это очень важно особенно при внесудебной работе. К тому же стоимость ремонта гибридного кабеля меньше, чем цена такого же нового. Наши специалисты способны быстро провести диагностику поврежденного кабеля, выявить неисправность и устранить ее, если это в принципе возможно. Порой даже прямо на месте эксплуатации этого кабеля.

Мы уже сейчас сотрудничаем с российскими системными интеграторами, выступаем как субподрядчик на разных проектах. Также выполняем ремонт и обслуживание кабельного хозяйства в студиях и ПТС.

### А каковы планы дальнейшего развития?

На текущий момент основное внимание уделяем российскому рынку. В ближайших планах у нас – подготовка сервисного автомобиля для оперативной работы на выездных мероприятиях. Конечно, мы хотим охватить сервисом максимально возможное количество заказчиков, в том числе и в СНГ. Причем в сфере сервиса мы не намерены ограничиваться только гибридными кабелями, а готовы обслуживать кабельную продукцию любого типа, включая коаксиальные, оптические и др.

Также мы собираемся начать выпуск новых многоканальных тактических кабелей. В частности, ждем от Canare первых поставок компонентов для шестиканальных кабелей. В них один разъем обеспечивает коммутацию шести каналов. Сборка будет выполнена у нас. Такие кабели нужны не только в телевидении, но и при проведении разных сценических мероприятий.

В общем, развитие продолжается. ■